

Odporność społeczna



Odporność ekonomiczna



## Tło

Sukcesja gospodarstw mlecznych polega na przekazywaniu własności i zarządzania z pokolenia na pokolenie. Jest to złożony proces ze względu na przywiązanie emocjonalne, względy finansowe i zawości prawne.

## Jakie strategie można zastosować?



**Sprzedaż ratalna:** Następca kupuje farmę na raty od obecnego właściciela.



**Dzierżawa na własność:** Następca dzierżawi gospodarstwo z opcją wykupu.

50%/50%

**Podział kapitału:** Obecny właściciel i następca dzielą własność i dochody.



**Plan akcjonariatu pracowniczego (ESOP):** fundusz powierniczy posiada akcje, które pracownicy mogą kupować w miarę upływu czasu.



**Planowanie podatku od darowizn i nieruchomości:** Własność gospodarstwa rolnego przeniesiona na następcę jako plan darowizny lub nieruchomości.

## Korzyści z wyboru modeli finansowych:

**Elastyczność:** oferują szereg opcji dostosowanych do unikalnych potrzeb różnych rodzin.

**Uczciwość:** Mogą pomóc w zapewnieniu sprawiedliwego przeniesienia własności między obecnym właścicielem a następcą prawnym.

**Zrównoważony rozwój:** Mogą pomóc w zapewnieniu długoterminowej stabilności i rentowności gospodarstwa.

## Bądź ostrożny:

1. Upewnij się, że wybrany model jest zgodny z celami, wartościami i wizją zarówno obecnego właściciela, jak i następcy.
2. Rozważ prawne i finansowe skutki każdego modelu i skonsultuj się z profesjonalnymi doradcami.

## Jak wybrać najlepszy model?

**Określ swoje cele i preferencje dotyczące sukcesji.** Pomoże Ci to określić, które modele najlepiej pasują do Twojej sytuacji.

**Badaj i eksploruj modele finansowe.** Rozważ zalety i wady każdego modelu oraz sposób, w jaki są one zgodne z Twoimi celami i preferencjami.

**Oceń swoją sytuację finansową: aktywa, pasywa i dochody.** Pomoże Ci to określić, które modele są dla Ciebie finansowo wykonalne.

**Komunikuj się z następcą.** Skonsultuj się ze specjalistami: prawnikami, księgowymi i doradcami finansowymi, którzy mają doświadczenie w planowaniu sukcesji.

**Zawęż liczbę opcji.** Na podstawie Twoich celów, sytuacji finansowej i profesjonalnego doradztwa.

**Poszukaj profesjonalnej porady.** Zaangażuj następcę w proces decyzyjny i otwarcie komunikuj o opcjach i ich konsekwencjach.

**Podjmij świadomą decyzję.** Upewnij się, że wybrany model jest zgodny z Twoimi celami, sytuacją finansową oraz wymogami prawnymi i podatkowymi.



## Porady szczegółowe

*Otwarta komunikacja ma kluczowe znaczenie dla planowania sukcesji. Zaangażuj wszystkich członków rodziny i interesariuszy w proces i upewnij się, że wszyscy dobrze rozumieją plan.*

## Ocena rozwiązania



## Rada od innych rolników:

„Zacznij wcześniej, zaangażuj następcę, zapewnij płynne przejście i silną przyszłość dla gospodarstwa.”

## Więcej informacji:

[https://www.forum-synergies.eu/bdf\\_fiche-document-54\\_en.html](https://www.forum-synergies.eu/bdf_fiche-document-54_en.html)  
<https://www.dairynz.co.nz/business/planning/succession-planning/>  
<https://advisorypartner.com.au/farm-succession-planning/>